

KENRO GROUP · INVESTOR TEASER

Control the Atmosphere.

Zintegrowana grupa HVACR — od sieci hurtowej 4REF i wyłącznych przedstawicielstw światowych marek, po własne technologie R&D, które zużywają do 99% mniej energii.



Cały łańcuch HVACR w jednej grupie.

KENRO to zintegrowana grupa HVACR — od sieci hurtowej 4REF, przez wyłączone przedstawicielstwa światowych marek, po własne technologie R&D zużywające do **99% mniej energii**.

Jeden właściciel obecny na każdym etapie: dystrybucja, badania i rozwój, produkcja oraz edukacja całej branży.

MISJA

„Dać każdej przestrzeni moc kontrolowania własnej atmosfery — sprzętem zaprojektowanym tak, by przetrwał budynki, którym służy.”

KENRO GROUP

DLACZEGO TERAZ

01

Wycofywanie F-gazów

R-410A → R-454B / R-32.
Regulacje wymuszają wymianę instalacji.

02

Wymóg zdrowego powietrza

Jakość powietrza warunkiem zdrowia i wydajności w budynkach.

03

Efektywność energetyczna

Koszty i regulacje premują najniższe zużycie energii.

04

Cały łańcuch wartości

Obecność od dystrybucji, przez R&D, po produkcję i edukację.

1000+

PRODUKTÓW W 4REF

4

MARKI W PORTFOLIO

do **99%**

MNIEJ ENERGII · R&D

PL + EU

ZASIĘG EVSUN



Cztery filary, jeden system.

<p>01</p> <h2>Dystrybucja</h2> <p>4REF i wyłączone przedstawicielstwa. Przychód powtarzalny.</p>	<p>02</p> <h2>R&D</h2> <p>Zielone HVACR i własne IP. Do 99% mniej energii.</p>	<p>03</p> <h2>Produkcja</h2> <p>Własna marka Kenro — płyny i chemia serwisowa.</p>	<p>04</p> <h2>Fundacja</h2> <p>Edukacja branży i rozwój instalatorów.</p>
--	--	--	---

HURT · 4REF

1000

produktów w stałej ofercie — hurtownia B2B.

- Hurt B2B — szersza sieć sprzedaży
- Doradztwo specjalistów HVACR
- Web (humido) → sprzedaż do instalatora

PRZEDSTAWICIELSTWO · PL + EU BLUE CARE

EVSUN — dezynfekcja światłem

Dezynfekcja światłem widzialnym **450–600 nm** — bez UV, rtęci i kadmu. Bezpieczna dla ludzi i pracująca w sposób ciągły, także w obecności personelu.

92,48% **50 000 h 0 UV**

ELIMINACJI BAKTERII, WIRUSÓW I GRZYBÓW ŻYCIA ŹRÓDŁA ŚWIATŁA RTĘCI · KADMU · OZONU

RYNKI Szpitale · gastronomia · biura · przemysł spożywczy

MARKI I PLATFORMY

<h3>Fieldpiece</h3> <p>USA · przyrządy pomiarowe</p>	<h3>Wipcool</h3> <p>Narzędzia serwisowe</p>	<h3>Elitech</h3> <p>Monitoring i rejestracja danych</p>	<h3>Humido</h3> <p>Platforma instalatorów · humido.eu</p>
--	---	---	---



Dowód dziś. Potencjał jutro.

Rentowny rdzeń dystrybucyjny (**proof**) finansuje opcję wzrostu (**promise**) — w zdrowym powietrzu, sieci instalatorów i markach własnych.

PROOF · 4REF

~22% MARŻY

Dochodowy, rosnący kanał B2B — twardy dowód egzekucji.

0,4 → 0,7 → 1,4

MLN PLN ZYSKU NETTO · ×2 W 2 LATA

PROMISE

Opcja wzrostu — wyceniana wiarygodnymi kamieniami milowymi.

- **EVSUN** — zdrowe światło · TAM ~\$14 mld (EU)
- **humido** — sieć instalatorów → przychód powtarzalny
- **Kenro** — marka własna → przejęcie marży

WARTOŚĆ WG NÓG BIZNESU

DZIŚ → DOJRZAŁE · MLN PLN

EVSUN

ZDROWE ŚWIATŁO

251

→ ~628

humido

SIEĆ · RECURRING

104

→ ~259

Kenro

MARKA WŁASNA

45

→ ~112

4REF

PROOF · KANAŁ

36

→ ~36

RAZEM · SCENARIUSZ BAZOWY

~436 mln dziś → **~1,0 mld** dojrzałe

Runda przy 200 mln PLN to liczba konserwatywna — poniżej ~436 mln w modelu (po ~60% dyskoncie). Niższą, udowodnioną wycenę inwestor domyka; reszta to upside na kamieniach milowych.

COMPS dystrybucja chłodnicza ~12× EBITDA · HVAC M&A 9-11× · platformy z recurring 13-20× · powietrze ~14×



Na co kapitał.

Skalujemy to, co już działa — i domykamy drogę od prototypu do gotowego produktu.

PRZEZNACZENIE ŚRODKÓW

01 Skalowanie dystrybucji EVSUN w Europie

Wejście na kolejne rynki EU w oparciu o sprawdzony model PL.

02 Komerccjalizacja R&D

Od prototypu do produktu — zielone HVACR i własne IP.

03 Rozbudowa magazynu i logistyki

Większa przepustowość obsługi instalatorów w regionie.

RUNDA A

20 mln PLN

10% udziałów

WYCENA POST-MONEY · 200 MLN PLN

Poproś o pełne materiały i spotkanie

Memorandum inwestycyjne, model finansowy i pipeline R&D — na życzenie.

info@kenro.org →